



Sie lieben Kaffee & Vertrieb?

Dann werden Sie unser:e neue:r Sales Manager:in Wertform in Süddeutschland.

In Ihrer Rolle im Vertrieb vertreten Sie nicht nur unsere zentralen Unternehmenswerte, sondern leben unsere Philosophie und Strategie in Ihrem täglichen Handeln mit unseren Kunden und Partnern. Unser Markenimage liegt Ihnen am Herzen, und Sie tragen aktiv dazu bei, es kontinuierlich weiter zu stärken. Unser Sales Team besteht heute aus 5 Kollegen, die Ihnen mit ihrer Erfahrung bei der Einarbeitung gerne zur Seite stehen und für den regelmäßigen Erfahrungsaustausch zusammenkommen.

Bei uns können Sie sich auf ein Arbeitsumfeld freuen, das Ihnen durch gezielte Schulungen, Weiterbildungen und spannende Projekte den Raum gibt, sich weiterzuentwickeln, Verantwortung zu übernehmen und neue Ideen einzubringen.

Sie arbeiten mit dem Fokus Außendienst für das Gebiet Süddeutschland mit folgenden Kernaufgaben:

- **Strategische Markt und Kundenentwicklung:** Sie analysieren Ihre Zielmärkte und leiten daraus passende Vertriebsstrategien ab, die Sie mit hoher Eigeninitiative umsetzen.
- **Betreuung und Weiterentwicklung Kundenbeziehungen:** Sie pflegen und erweitern bestehende, strategische Kundenbeziehungen und arbeiten aktiv an der Identifikation neuer Zielkunden und -märkte.

- **Aufbau langfristiger Partnerschaften:** Mit Ihrem ausgeprägten Kommunikations- und Verhandlungsgeschick schaffen Sie es, nachhaltige, wertvolle Geschäftsbeziehungen zu etablieren und zu pflegen.
- **Markt- und Performance-Analyse:** Sie beobachten kontinuierlich die Märkte, erstellen fundierte Deckungsbeitragsanalysen, überwachen Absatzziele sowie Budgets und leiten daraus konkrete Maßnahmen zur Optimierung ab.



Als Sales Manager:in fokussieren Sie sich auf neue und bestehende langfristige, nachhaltige Geschäftsbeziehungen und entwickeln diese strategisch weiter. Im Rahmen der Kundenbetreuung sind Sie regelmäßig bei unseren Kunden vor Ort, auf branchenspezifischen Veranstaltungen und Messen. Für diese abwechslungsreiche und anspruchsvolle Position bringen Sie praxiserprobte Berufserfahrung in den genannten Tätigkeiten und Reisebereitschaft mit und wohnen selbst idealerweise im Raum nördliches Bayern/Baden-Württemberg.

Unser Angebot

- Wir leben die Vereinbarkeit von Familie und Beruf, bieten Ihnen eine unbefristete, langfristige Zusammenarbeit, flexible Arbeitszeiten und ein hybrides Arbeitsmodell.
- Attraktives Vergütungsmodell inklusive jährlicher Sonderzahlungen.
- Selbstverständlich stellen wir Ihnen einen Dienstwagen inkl. privater Nutzungsmöglichkeit (1%-Regelung) zur Verfügung.
- Karriere mit Geschmack: Sie erhalten monatliche Freikontingente, damit Sie auch nach der Arbeit erstklassigen Kaffee genießen können.
- Unsere Mitarbeitenden liegen uns am Herzen, u.a. mit Geburtstags- und Weihnachtsgeschenken machen wir Ihnen regelmäßig eine Freude.
- Wir bieten Ihnen weitere Benefits wie den Zuschuss zum Deutschlandticket, betriebliche Altersvorsorge, das

- Gemeinsam wachsen: Sie erhalten eine strukturierte Einarbeitung mit individuellen Weiterbildungen und Qualifizierungen, die genau zu Ihnen passen.

JobRad, vergünstigte Sport- und Gesundheitsangebote über machtfit und das Fürstenberg Institut.

Dürfen wir uns kurz vorstellen?

Wir stehen für ein Bewusstsein, das über den Genuss hinausgeht.

Bio & Fair – Mit jeder Tasse Kaffee stärken wir die Verbindung von Qualität, Transparenz und einer lebenswerteren Zukunft – Seit 1983.

Was bedeutet:

Wir haben in den letzten 40 Jahren nicht nur viel investiert, damit alle Farmen diesen Ansprüchen konsequent entsprechen. Wir haben so auch sehr intensive und langfristige Beziehungen zu Kaffeebauern und Kooperativen aufgebaut. Um mit gegenseitigem Respekt, Verständnis und Vertrauen unseren Handelspartnern die Vielfalt und Stabilität unseres Sortiments garantieren zu können. Nicht zuletzt darum werden wir immer wieder als Biopioniere bezeichnet.



Kontakt

Ihre Ansprechpartnerin

Haben Sie Fragen zur Position oder zum Bewerbungsverfahren? Wenden Sie sich gerne an Jennifer Brunsiek unter 040 75304 394 oder per E-Mail: jbrunsiek@dek.de



Wir freuen uns über geeignete Bewerbungen unabhängig von Geschlecht, kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität.

WERTFORM GmbH - Cafestraße 1 - 21107 Hamburg

Jetzt bewerben